

Fachkraft gesucht: Vertrieb (Reifenhandel)

Unser Unternehmen

BaRo GmbH liefert weltweit Reifen für den Bereich Landwirtschaft, Industrie, LKW und PKW. Der Schwerpunkt ist die offizielle Werksvertretung der osteuropäischen Reifenkonzerne weltweit. Unser Unternehmen beliefert seit vielen Jahren erfolgreich nicht nur zahlreiche Fachhändler, sondern auch Großhändler und Erstausrüster.

Wegen Erweiterung des Geschäftes suchen wir neue Mitarbeiter.

Angebot:

- Hohe Selbständigkeit und Eigenverantwortung
- Aufgaben mit Entwicklungsperspektive
- Es erwartet Sie ein dynamisch wachsendes Unternehmen mit realistischer Einschätzung des Marktes
- Verantwortungsübernahme für das internationale Verkaufs- und Einkaufssegment

Arbeitszeiten: Vollzeit (oder Teilzeit möglich)

Arbeitsort: Hamburg - Allermöhe

Vergütungsangebot: nach Vereinbarung

Bei erfolgreichem Einstieg nach der Einarbeitung ist die Stelle langfristig angedacht.

Ihre Aufgaben:

- Auftragsabwicklung
- Kalkulation und Vorbereitung von Angeboten
- Akquisition von Neukunden sowie Pflege der bereits bestehenden Kundenbeziehungen
- Analyse, Vorbereitung sowie auch die Abwicklung neuer Projekte

Unser Wunschprofil:

- Eine kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Kenntnisse
- Berufserfahrung im Vertrieb
- **Vorausgesetzt: Deutsch als Muttersprache bzw. hervorragende Kenntnisse**
- Gute Russischkenntnisse sind erforderlich
- Gute Englischkenntnisse sind wünschenswert
- Vertiefte Kenntnisse mit dem MS-Office-Paket, insbesondere Excel
- Strukturierte und analytische Arbeitsweise
- **Kommunikations- und Teamfähigkeit, Verhandlungsgeschick und Überzeugungskraft**

Interessiert an diesem anspruchsvollen Aufgabenspektrum?

Dann senden Sie uns bitte Ihre schriftliche Bewerbung **mit Angabe des möglichen Starttermins + Gehaltsvorstellung** an:

bewerbung@baro-reifen.de

Als Betreff bitte unbedingt **„Sales / Vorname Name“** eingeben.

Ihr Ansprechpartner ist Herr Artamonov
